

Het Europese subsidielandschap

De kernelementen van succesvol
ondernemen in Europa



Er is meer dan €500 miljard beschikbaar aan subsidieregelingen binnen de EU. Nederlandse bedrijven laten hier momenteel nog veel kansen liggen. Daar zijn verschillende redenen voor, waaronder de mate van bekendheid van diverse regelingen, de omvang van subsidietrajecten en de expertise die benodigd is voor een goede slagingskans.

Deze brochure biedt een uitgebreide achtergrond over het Europese subsidie landschap en de kernelementen die - volgens ons - leiden tot succes binnen dit landschap. In de brochure komen de volgende onderwerpen aan bod:

-  De achtergrond van het Europese subsidie landschap
-  Uitdagingen die ondernemers ervaren bij het aanvragen van EU-subsidies
-  Benodigde stappen en de gemiddelde doorlooptijd van een EU-subsidieaanvraag
-  Factoren die een jury of commissie meeneemt in de beoordeling van een aanvraag
-  De service die SubsidyCloud kan bieden voor de hoogste slagingskans op je subsidieaanvraag



Een achtergrond van het Europese subsidielandschap

De Europese subsidiemarkt biedt een enorm potentieel aan bedrijven in Europa. Er is meer dan **€500 miljard** aan publieke financiering beschikbaar, verdeeld over verschillende subsidieregelingen binnen de EU.

Het beschikbare kapitaal is dus verdeeld over verschillende regelingen; deze worden op hun beurt aangeboden door verschillende instanties. Veel instanties werken met specialisten die de subsidietrajecten begeleiden. Dit zijn vaak experts binnen een bepaald domein, die zich richten op één of meerdere regelingen. De diversiteit in aanbod en expertise, en het ontbreken van een centraal informatiepunt, maken de EU-subsidiemarkt tot een gefragmenteerd en complex systeem. Ondernemers die op de hoogte zijn van de mogelijkheden hebben doorgaans al moeite binnen dit systeem te navigeren. Daarnaast is er een grote ondernemersdoelgroep die weliswaar in aanmerking komt voor publieke financiering, maar vooralsnog niet bereikt wordt.

Bij subsidieregelingen binnen de EU komen veelal grote bedragen kijken. Trajecten zijn doorgaans langer en complexer dan die voor kleinere regelingen. Voor ondernemers is een EU-subsidietraject vaak te lang, ingewikkeld en tijdrovend. Zonder begeleiding van de juiste experts blijft de kans op een succesvolle aanvraag vaak laag.

Desondanks ligt er veel potentieel bij Nederlandse bedrijven. Als land behoren we tot de top 3 van meest innovatieve EU-landen ter wereld. Verstrekkers van Europese subsidieregelingen zijn op zoek naar innovatieve bedrijven die impact willen creëren met hun plannen. Dit betekent dat er op dit moment nog veel publieke financiering blijft liggen.

Uitdagingen bij het aanvragen van Europese subsidieregelingen

Door het karakter van de EU-subsidiemarkt lopen ondernemers tegen verschillende uitdagingen aan bij het aanvragen van één of meerdere regelingen. In dit hoofdstuk lichten we de belangrijkste uitdagingen verder toe.

Gefragmenteerde markt

EU-subsidieregelingen worden niet door één centraal orgaan aangeboden, maar door verschillende instanties. Zo kun je voor veel regelingen terecht bij de European Commission (EC), echter, er is ook veel ondergebracht bij andere (kleinere) organisaties met betrekking tot informatie en aanvraagprocedures.

Ontbreken van centraal informatiepunt

Subsidietrajecten binnen de EU kunnen complex en tijdrovend zijn. Aanbieders van subsidieregelingen werken vaak met specifieke deadlines voor het aanvragen van een regeling en het indienen van documentatie. Zo zijn bepaalde regelingen slechts één keer per jaar aan te vragen. Toelatingseisen en belangrijke data kunnen ook nog aan verandering onderhevig zijn. Er is veel kennis en expertise benodigd voor deze trajecten, maar deze informatie wordt versnipperd aangeboden.

Tijd

Het aanvragen van Europese subsidieregelingen kan gemoeid gaan met complexe trajecten die soms maandenlang kunnen lopen. Er wordt gewerkt met intensieve stappenplannen waarbij bovengemiddeld veel administratie komt kijken. Veel ondernemers kunnen het zich niet veroorloven hier tijd voor uit te trekken naast de dagelijkse bedrijfsvoering.

Expertise

Voor bepaalde domeinen binnen het subsidielandschap is specifieke kennis en ervaring benodigd, zeker op de zwaardere trajecten. Bedrijven beschikken doorgaans niet over in-house subsidie-experts om hen te begeleiden bij het aanvragen van een regeling en het indienen van de benodigde documenten.

Stappen en doorlooptijden van de gemiddelde Europese subsidieaanvraag

Trajecten voor Europese subsidieregelingen kunnen veel tijd in beslag nemen. De doorlooptijd van een traject kan variëren van enkele weken tot enkele maanden of zelfs een jaar. De trajecten en de hierop volgende stappen kunnen verschillen per regeling. Er is dus geen standaard stappenplan met een vooraf bepaalde doorlooptijd die we kunnen aanhouden. Wel is er een algemene richtlijn voor de fasen van een subsidieaanvraag. Hieronder geven we een indicatie voor deze stappen en de bijbehorende tijdsduur.

Let op: de stappen in een traject volgen elkaar weliswaar in deze volgorde op, maar er kunnen iteraties in het proces zitten. Zo kan het voorkomen dat de tussentijdse reviews nog geen 'Go' opleveren en dat er gevraagd wordt de voorgaande stappen te herhalen met aangepaste documentatie.



Factoren die belangrijk zijn bij de beoordeling van je aanvraag



Werkgebied

Het voorstel moet passen binnen het werkgebied waarin je bedrijf actief is en aansluiten bij de bedrijfsactiviteiten. Een beoordelaar wil graag bewijs zien van jouw expertise in het betreffende werkgebied, om de kwaliteit van je project of initiatief te bewaken.



Innovatie

De EU wil publieke financiering graag inzetten voor innovatie en ontwikkeling. Je voorstel moet voldoende innovatief zijn en voor sommige regelingen geldt zelfs dat je initiatief nog niet eerder uitgevoerd mag zijn.



Impact

Innovatieve ideeën moeten ook daadwerkelijk impact kunnen creëren binnen de EU. Draagt je idee bij aan een relevant doel, zoals het oplossen van een bestaand probleem binnen de EU? Dan is de kans groter dat je voorstel overwogen wordt.



Uitvoering en haalbaarheid

Is je idee haalbaar en zijn je plannen voor de uitvoering realistisch? Een commissie of jury zal dit altijd meenemen in haar besluit. Ook de mate van schaalbaarheid kan hierin een rol spelen.



Kwaliteit

Het is belangrijk om de kwaliteit van je plannen, hulpmiddelen en eventuele overige stakeholders aan te kunnen tonen. Dit kan meebepalen in de slagingskansen van je idee.



Accelerate innovation

Wat SubsidyCloud jou kan bieden

Wij helpen je graag met het aanvragen van één of meerdere EU-subsidieregelingen. We vergroten je kans op een succesvolle aanvraag met een combinatie van slimme technologie, een datagedreven aanpak en experts met jarenlange ervaring binnen de sector.



Datagedreven aanvraag
op No Cure No Pay basis



De nieuwste technologie
maakt het makkelijk en snel



Hoogste slagingskans met
de beste experts

Subsidiescan

Terugbelverzoek



www.subsidycloud.com



hello@subsidycloud.com



31 (0) 85 580 74 21



Weena 505, Rotterdam